

SECR

# “KNOWLEDGE SHARING”

IN GROWING TEAM  
FROM CONFLUENCE TO NEO4J



# I am Alexander Polomodov

I am head of software development at acquisition dep of  
Tinkoff.

Previously I was developer, teamlead, project manager ...  
You can find me at [fb.com/alexander.polomodov](https://www.facebook.com/alexander.polomodov)



## WHAT IS ACQUISITION DEPARTMENT

- Unauthorized web of tinkoff.ru, tinkoffinsurance.ru

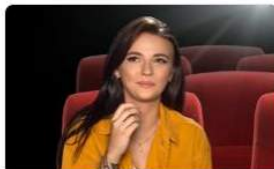
Дебетовая карта

# Tinkoff Black

Оформите карту и до конца года получайте доход до 10% годовых

[Оформить карту](#)

1/9



## В кино дешевле с Тинькофф

Кэшбэк 15% при покупке билетов



## Кредит наличными

До 15 млн рублей. Деньги на следующий день. Ставка от 9% годовых.



## Тинькофф Мобайл

Попробуйте бесплатно: безлимитные соцсети, видео, музыка, пакет интернета и звонки



## Tinkoff Junior

Бонусы за покупки, крутое приложение и финансовая грамотность с детства



## WHAT IS ACQUISITION DEPARTMENT

- Unauthorized web of tinkoff.ru, tinkoffinsurance.ru
- Content management system for web and mobile



- Карточки с действиями +
- Плитки приложений
- Контейнер с отступами
- Документы
- FAQ
- Заголовок
- Имиджевый Слайдер
- Заголовок H1
- Слайдер плиток с иконками
- Иконки и текст справа
- Иконки и текст снизу
- Картинка с текстом
- Инфо карточки в столбик
- Вертикальные панели с шагами
- Карусель приложений
- Слайдер с картинками и текстом
- Шапка рекламная
- Плитка с разводящей
- Слайдер плитками
- Отзывы
- Отступ
- Карусель приложений
- Вкладка таба
- Контейнер для табов
- Таблица тарифов
- Текст

Настройки



### Заполните онлайн-заявку

Вам не нужно посещать офис



### Заполните онлайн-заявку

Вам не нужно посещать офис



### Заполните онлайн-заявку

Вам не нужно посещать офис



#### Для малого и среднего бизнеса

Используйте полученные деньги на личные нужды или для открытия и развития бизнеса — ИП или ООО



#### Для малого и среднего бизнеса

Используйте полученные деньги на личные нужды или для открытия и развития бизнеса — ИП или ООО



#### Для малого и среднего бизнеса

Используйте полученные деньги на личные нужды или для открытия и развития бизнеса — ИП или ООО



## 528x260

img.container Desktop S — 392px

Форматы: PNG, WebP

Размеры: @1x, @2x, @3x



- **Мгновенное решение по кредиту**

Для принятия решения нужен только паспорт: одобрим кредит без поручителей и справок о доходах.

- **Мгновенное решение по кредиту**

Для принятия решения нужен только паспорт: одобрим кредит без поручителей и справок о доходах.



desktopImagePlusText



## 336x144+

img.container — 248px

Форматы: PNG, WebP

Размеры: @1x, @2x, @3x

### Страховка без волокиты

Компенсация в случае ДТП противоправных действий.

- Элемент списка
- Элемент списка

1

### Купи

Проверяй баланс карты в любое удобное время, не выходя из дома, полностью онлайн, Проверяй баланс карты в любое удобное время, не выходя из дома, полностью онлайн

Карточки с действиями

Плитки приложений

Контейнер с отступами

Документы

FAQ

Заголовок

Имиджевый Слайдер

Заголовок H1

Слайдер плиток с иконками

Иконки и текст справа

Иконки и текст снизу

Картинка с текстом

Инфо карточки в столбик

Вертикальные панели с шагами

Карусель приложений

Слайдер с картинками и текстом

Шапка рекламная

Плитка с разводящей

Слайдер плитками

Отзывы

Отступ

Карусель приложений

Вкладка таба

Контейнер для табов

Таблица тарифов

Текст

⚙️ Настройки

Поиск по блокам

Типы блоков

Блоки

Все

Desktop

Формы

Mobile

Кастом

Lego

Устарели

Старый диз

Seo

Калькуляторы

Прочие



Показывать все версии блоков



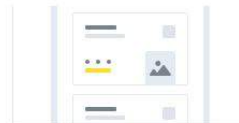
Карусель продуктовых плиток

mobileHomeProductCarousel v3.1



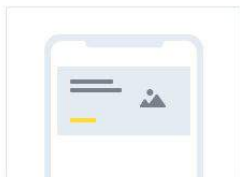
Плитки с иконками справа

mobileBannersList v3.1



Плитки приложений

mobileAppsPanel v2.1



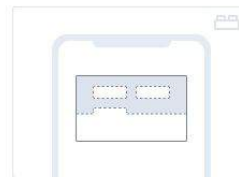
Слайдер

mobileTopBannerSlider v3.1



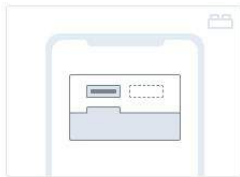
Карточки с действиями

mobileActionPanels v1.1



Контейнер для табов

mobileTabsContainer v1.0



Вкладка таба

mobileTab v1.0



Контейнер для скрытия/раскрытия блока

expander v1.0



FAQ

mobileFaq v1.0



Заполните онлайн-заявку

Вам не нужно посещать офис



Для малого и среднего бизнеса

Используйте полученные деньги на личные нужды или для открытия и развития бизнеса — ИП или ООО



desktopImagePlusText

Заявление по кредиту

Вам нужен только паспорт: одобрим кредит без справок и о доходах

Заявление по кредиту

Вам нужен только паспорт: одобрим кредит без справок и о доходах

Список действий.

Полностью онлайн, Проверь

лайн

tinkoff.ru



- > 1
- > 3dsecure
- > about
- > account
- > account-board
- > accounts
- > accounts-pay
- > activation
- > appointment
- > appointments
- > apps
- > atm
- ▼ bil-bot
  - ▼ cards
    - > credit-cards
    - > agent
    - > aliexpress
    - > all-airlines
    - > all-games
    - > aura
    - > azbuka
    - > tinkoff-platinum

## Credit-cards

[tinkoff.ru/bil-bot/cards/credit-cards](https://tinkoff.ru/bil-bot/cards/credit-cards)

Создать новый вид



Отображения    Статистика    Персонализация



Pfpplatinum

Сапковский А. / 23.03.2019

Настройки



mPfpplatinum

Валерин С. / 24.04.2019

Нет контента

Выключен

Настройки







## WHAT IS ACQUISITION DEPARTMENT

- Unauthorized web of tinkoff.ru, tinkoffinsurance.ru
- Content management system for web and mobile
- System for a/b tests and personalization

<input type="checkbox"/>	Статус	Тип	Название	Приоритет	Создано	Сегмент	Размещение
<input type="checkbox"/>	Активен	A/B-тест	<a href="#">Страховая. Тест разводящей</a> id: 853		29/08/19 10:28	<a href="#">Always true</a>	tinkoff.ru/insurance
<input type="checkbox"/>	Активен	A/B-тест	<a href="#">Главная. Удаление продукта клиенты без поведения</a> id: 851		28/08/19 18:28	<a href="#">segment vova</a>	tinkoff.ru
<input type="checkbox"/>	Активен	A/B-тест	<a href="#">Фильтры на разводящей дебетовок</a> id: 847		28/08/19 18:01	<a href="#">Always true</a>	tinkoff.ru/cards/debit-cards
<input type="checkbox"/>	Активен	Персонализация	<a href="#">[KNA] Personalization kna_form_opened_conditions</a> id: 846		28/08/19 17:37	<a href="#">[KNA] Personalization kna_form_opened_condition \$</a>	tinkoff.ru/loans/cash-loan/auto
<input type="checkbox"/>	Активен	Персонализация	<a href="#">КАСКО. Персонализация калькулятора.</a> id: 842		27/08/19 16:27	<a href="#">КАСКО. Персонализация под калькулятор</a>	tinkoff.ru/insurance/kasko/form
<input type="checkbox"/>	Активен	Персонализация	<a href="#">[KNA] Personalization kna_form</a> id: 841		27/08/19 14:48	<a href="#">[KNA] Personalization kna_form</a>	tinkoff.ru/loans/cash-loan/auto
<input type="checkbox"/>	Активен	A/B-тест	<a href="#">[TP] Без рабочего адреса /form</a> id: 840		26/08/19 12:25	<a href="#">utm_source exists &amp; dco_param != restaurant</a>	tinkoff.ru/cards/credit-cards/tinkoff-platinum/form
<input type="checkbox"/>	Активен	Сплит-тест	<a href="#">Тест tramvai (Mobile)</a> id: 836		21/08/19 12:03	<a href="#">Мобилка без партнеров</a>	tinkoff.ru/cards/credit-cards/tinkoff-platinum/form
<input type="checkbox"/>	Активен	Сплит-тест	<a href="#">Тест tramvai (Десктоп)</a> id: 835		21/08/19 12:02	<a href="#">Десктоп без партнеров</a>	tinkoff.ru/cards/credit-cards/tinkoff-platinum/form
<input type="checkbox"/>	Активен	Персонализация	<a href="#">[ТВ] Склейка /tinkoff-black/form/ с /tinkoff-black/</a> id: 834		20/08/19 18:27	<a href="#">[ТВ] Склейка /tinkoff-black/form/ с /tinkoff-black/</a>	tinkoff.ru/cards/debit-cards/tinkoff-black
<input type="checkbox"/>	Активен	Сплит-тест	<a href="#">[ТВ] Склейка /tinkoff-black/form/ с /tinkoff-black/</a> id: 833		20/08/19 18:25	<a href="#">Исключить тест</a>	tinkoff.ru/cards/debit-cards/tinkoff-black/form
<input type="checkbox"/>	Активен	Смешанный тест	<a href="#">[auto-loan] Склейка /auto-loan/form с /auto-loan</a> id: 824		14/08/19 15:45	<a href="#">Исключить тест</a>	tinkoff.ru/loans/auto-loan
<input type="checkbox"/>	Активен	Персонализация	<a href="#">Мах CTR. Клиенты</a> id: 812		12/08/19 11:54	<a href="#">Клиенты</a>	tinkoff.ru
<input type="checkbox"/>	Активен	A/B-тест	<a href="#">ОСАГО. Тинькофффиншуранс редизайн версия 3</a> id: 803		07/08/19 12:28	<a href="#">Always true</a>	tinkoff.ru/ins/osago-product
<input type="checkbox"/>	Активен	A/B-тест	<a href="#">Главная. Random Клиенты</a> id: 801		05/08/19 19:51	<a href="#">Клиенты</a>	tinkoff.ru
<input type="checkbox"/>	Активен	Смешанный тест	<a href="#">[OSAGO] Склейка /insurance/osago/form/calcul/ с /insurance/osago/</a> id: 799		24/07/19 14:23	<a href="#">Исключить тест</a>	tinkoff.ru/insurance/osago

## VW предиктор (Десктоп)

Тест для сбора обучающей выборки для VW предиктора. Сначала рандом. После построения модели включаем предиктор.

ОБЗОР

НАСТРОЙКИ

Не активен



Метрика

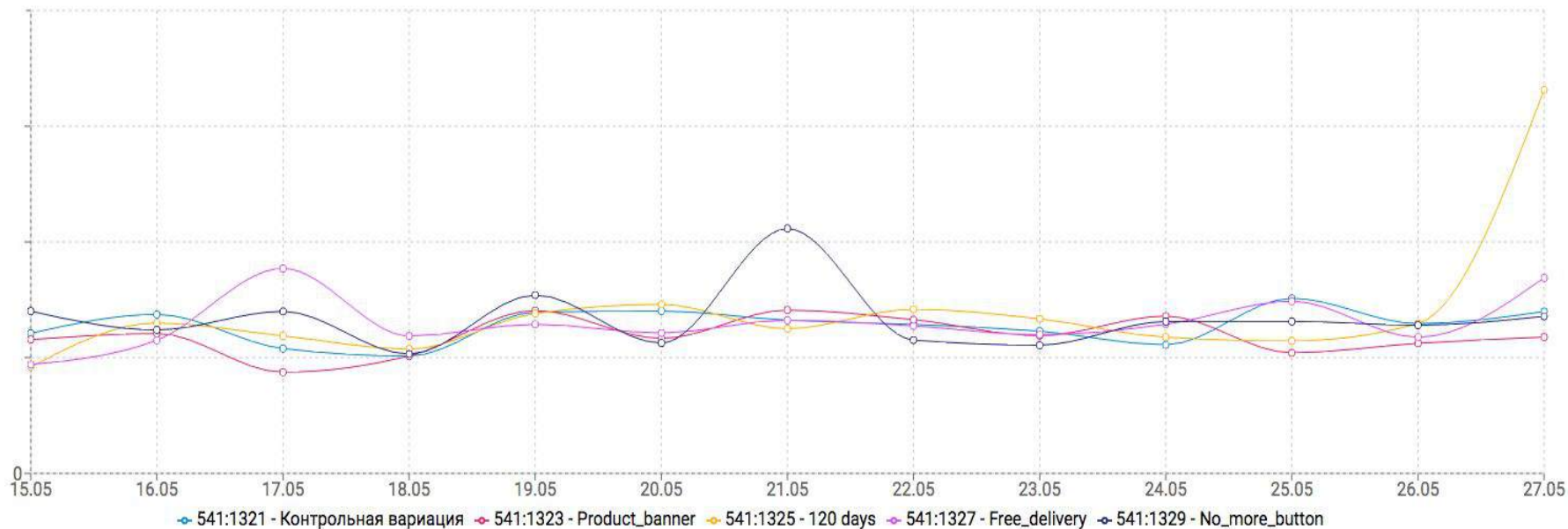
CR в полную заявку

Гранулярность

День

Режим выбора даты

За все время





## WHAT IS ACQUISITION DEPARTMENT

- Unauthorized web of tinkoff.ru, tinkoffinsurance.ru
- Content management system for web and mobile
- System for a/b tests and personalization
- System for acquisition channel automation (context,social,media ...)



# WHY WE NEED KNOWLEDGE SHARING



---

DATE

---

HEAD  
COUNT

---

RELATIONS



FIRST STEPS

DATE

LATE 2016

HEAD  
COUNT

10

RELATIONS

Simple &  
Inside  
teams

FIRST STEPS

DATE

LATE 2016

MIDDLE 2017

HEAD  
COUNT

10

30

RELATIONS

Simple &  
Inside  
teams

Simple  
&  
cross  
teams

## FIRST STEPS

## MIDDLE LEVEL

DATE

LATE 2016

MIDDLE 2017

EARLY 2018

HEAD  
COUNT

10

30

70

RELATIONS

Simple &  
Inside  
teamsSimple  
&  
cross  
teamsComplex  
&  
cross  
teams

FIRST STEPS

MIDDLE LEVEL

ADVANCED LEVEL  
ADD GRAPHS

DATE

LATE 2016

MIDDLE 2017

EARLY 2018

MIDDLE 2019

HEAD  
COUNT

10

30

70

150

RELATIONS

Simple &  
Inside  
teams

Simple  
&  
cross  
teams

Complex  
&  
cross  
teams

Complex &  
cross  
teams &  
deps





LET'S GO

FIRST STEPS

MIDDLE LEVEL

ADVANCED LEVEL  
ADD GRAPHS

DATE

LATE 2016

MIDDLE 2017

EARLY 2018

MIDDLE 2019

HEAD  
COUNT

10

30

70

150

RELATIONS

Simple &  
Inside  
teams

Simple  
&  
cross  
teams

Complex  
&  
cross  
teams

Complex &  
cross  
teams &  
deps





## WHAT WE HAD (LATE 2016)

- Jira as issue tracker



## WHAT WE HAD (LATE 2016)

- Jira as issue tracker
- Confluence as wiki system for documentation



## WHAT WE HAD (LATE 2016)

- Jira as issue tracker
- Confluence as wiki system for documentation
- Git as vcs and Bitbucket for hosting code



## WHAT WE HAD (LATE 2016)

- Jira as issue tracker
- Confluence as wiki system for documentation
- Git as vcs and Bitbucket for hosting code
- Single jira project for all frontend teams, and jira projects



## WHAT WE HAD (LATE 2016)

- Jira as issue tracker
- Confluence as wiki system for documentation
- Git as vcs and Bitbucket for hosting code
- Single jira project for all frontend teams, and jira projects
- Our confluence space mostly for business needs





## WHAT WE DID (LATE 2016)

- Create separate jira project for each product (front, back, highload)





## WHAT WE DID (LATE 2016)

- Create separate jira project for each product (front, back, highload)
  - Change workflow as we want



## WHAT WE DID (LATE 2016)

- Create separate jira project for each product (front, back, highload)
  - Change workflow as we want
- Create separate confluence section for each product (front, back, highload) with



## WHAT WE DID (LATE 2016)

- Create separate jira project for each product (front, back, highload)
  - Change workflow as we want
- Create separate confluence section for each product (front, back, highload) with
  - Teams structure



## WHAT WE DID (LATE 2016)

- Create separate jira project for each product (front, back, highload)
  - Change workflow as we want
- Create separate confluence section for each product (front, back, highload) with
  - Teams structure
  - Tech documentation (faqs, instructions)





## WHAT WE DID (LATE 2016)

- Create separate jira project for each product (front, back, highload)
  - Change workflow as we want
- Create separate confluence section for each product (front, back, highload) with
  - Teams structure
  - Tech documentation (faqs, instructions)
  - Processes documentation



### FIRST STEPS

### MIDDLE LEVEL

### ADVANCED LEVEL ADD GRAPHS

DATE

LATE 2016

MIDDLE 2017

EARLY 2018

MIDDLE 2019

HEAD  
COUNT

10

30

70

150

RELATIONS

Simple &  
Inside  
teams

Simple  
&  
cross  
teams

Complex  
&  
cross  
teams

Complex &  
cross  
teams &  
deps



## WHAT WE HAD (MIDDLE 2017)

- We hire people in all teams



## WHAT WE HAD (MIDDLE 2017)

- We hire people in all teams
- We have opaque hiring process (strange mailing lists, unmanageable interview results for customers, ...)



## WHAT WE HAD (MIDDLE 2017)

- We hire people in all teams
- We have opaque hiring process (strange mailing lists, unmanageable interview results for customers, ...)
- We get many newcomers



## WHAT WE HAD (MIDDLE 2017)

- We hire people in all teams
- We have opaque hiring process (strange mailing lists, unmanageable interview results for customers, ...)
- We get many newcomers
- We need onboarding for them





## WHAT WE DID (MIDDLE 2017)

- Add structure in hiring (in our wiki)



## WHAT WE DID (MIDDLE 2017)

- Add structure in hiring (in our wiki)
  - Add job descriptions



## WHAT WE DID (MIDDLE 2017)

- Add structure in hiring (in our wiki)
  - Add job descriptions
  - Add interview cards and process of its filling



## WHAT WE DID (MIDDLE 2017)

- Add structure in hiring (in our wiki)
  - Add job descriptions
  - Add interview cards and process of its filling
- Improve section for each product (front, back, highload) with



## WHAT WE DID (MIDDLE 2017)

- Add structure in hiring (in our wiki)
  - Add job descriptions
  - Add interview cards and process of its filling
- Improve section for each product (front, back, highload) with
  - First day instruction





## WHAT WE DID (MIDDLE 2017)

- Add structure in hiring (in our wiki)
  - Add job descriptions
  - Add interview cards and process of its filling
- Improve section for each product (front, back, highload) with
  - First day instruction
  - Add tech roadmaps for products



## WHAT WE DID (MIDDLE 2017)

- Add structure in hiring (in our wiki)
  - Add job descriptions
  - Add interview cards and process of its filling
- Improve section for each product (front, back, highload) with
  - First day instruction
  - Add tech roadmaps for products
  - Improve processes and its documentation

FIRST STEPS

MIDDLE LEVEL

ADVANCED LEVEL  
ADD GRAPHS

DATE

LATE 2016

MIDDLE 2017

EARLY 2018

MIDDLE 2019

HEAD  
COUNT

10

30

70

150

RELATIONS

Simple &  
Inside  
teams

Simple  
&  
cross  
teams

Complex  
&  
cross  
teams

Complex &  
cross  
teams &  
deps



## WHAT WE HAD (EARLY 2018)

- We are large (70+ people)



## WHAT WE HAD (EARLY 2018)

- We are large (70+ people)
- We are hiring but smarter with head count quotas





## WHAT WE HAD (EARLY 2018)

- We are large (70+ people)
- We are hiring but smarter with head count quotas
- We need to improve onboarding



## WHAT WE HAD (EARLY 2018)

- We are large (70+ people)
- We are hiring but smarter with head count quotas
- We need to improve onboarding
- We split large teams into small



## WHAT WE HAD (EARLY 2018)

- We are large (70+ people)
- We are hiring but smarter with head count quotas
- We need to improve onboarding
- We split large teams into small
- We need to share our processes and tech products

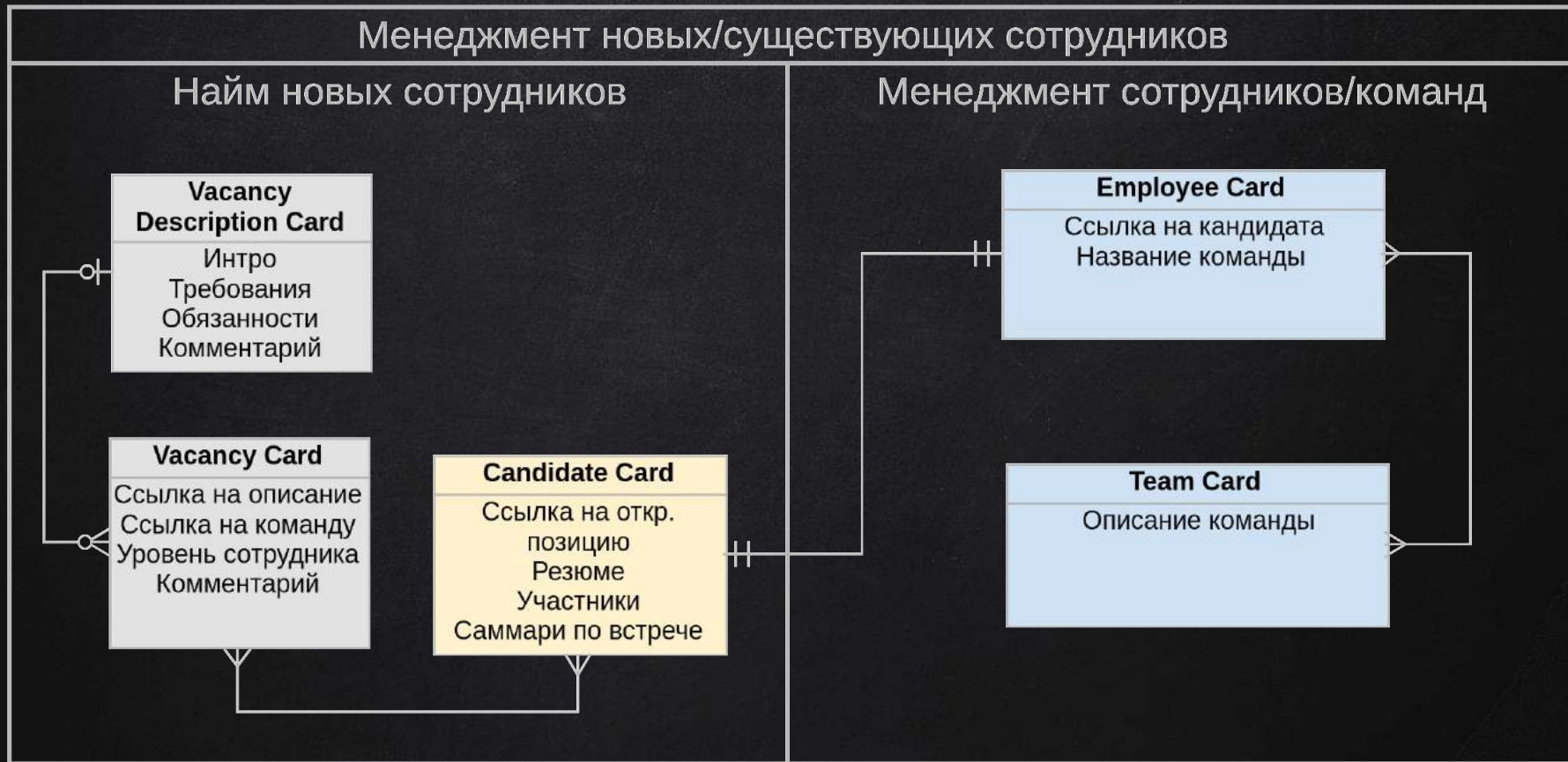


## WHAT WE DID (EARLY 2018)

- Create separate hr section (in our wiki)

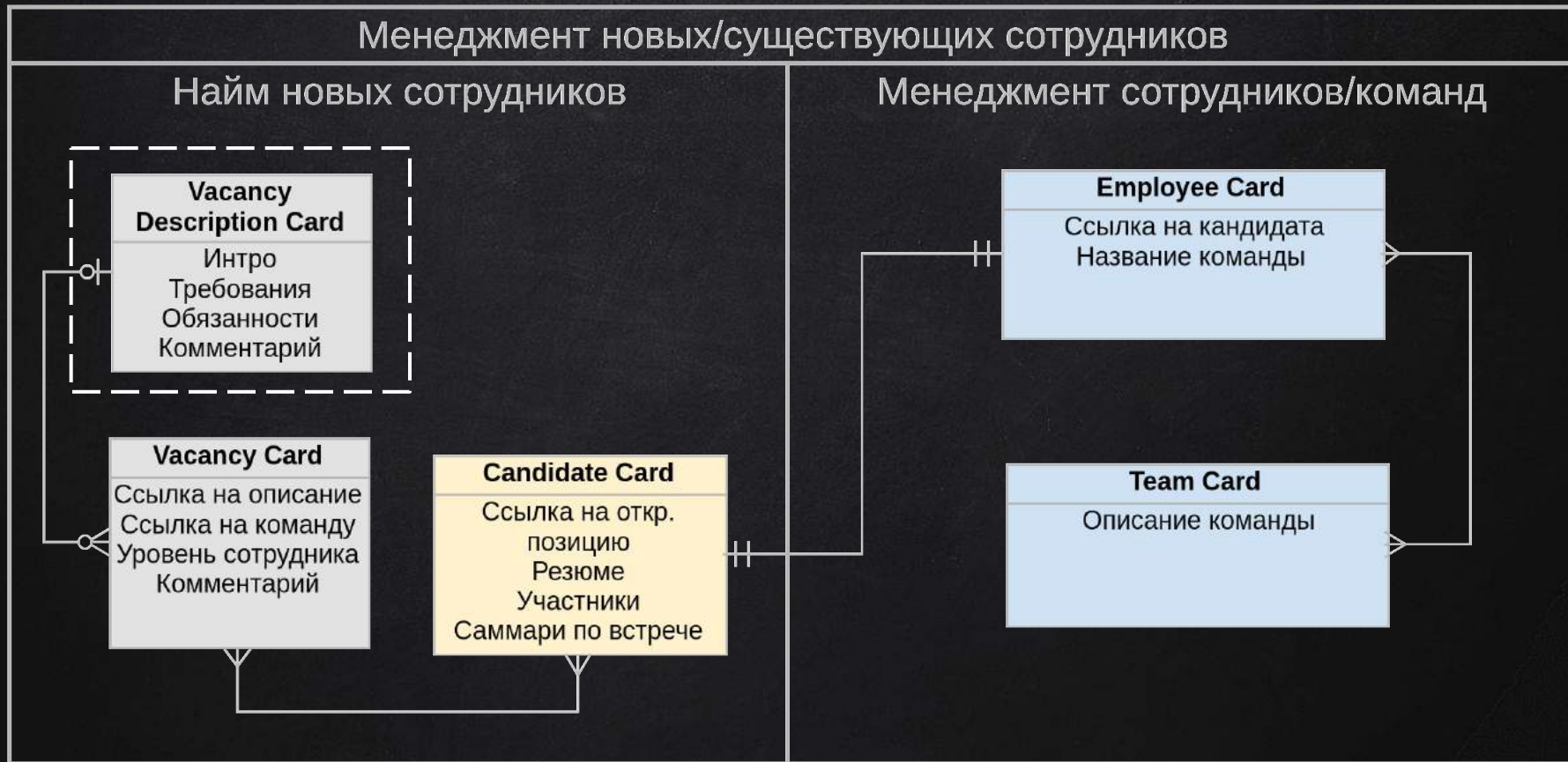


# Диаграмма связей карточек





# Диаграмма связей карточек



# Карточка с описанием вакансии

## Интро

*Мотивирующий текст о том, какая вакансия расчудесная и замечательная. Должна продавать вакансию всем, кто увидит этот текст:)*

## Обязанности

*Какие обязанности будет исполнять новый сотрудник*

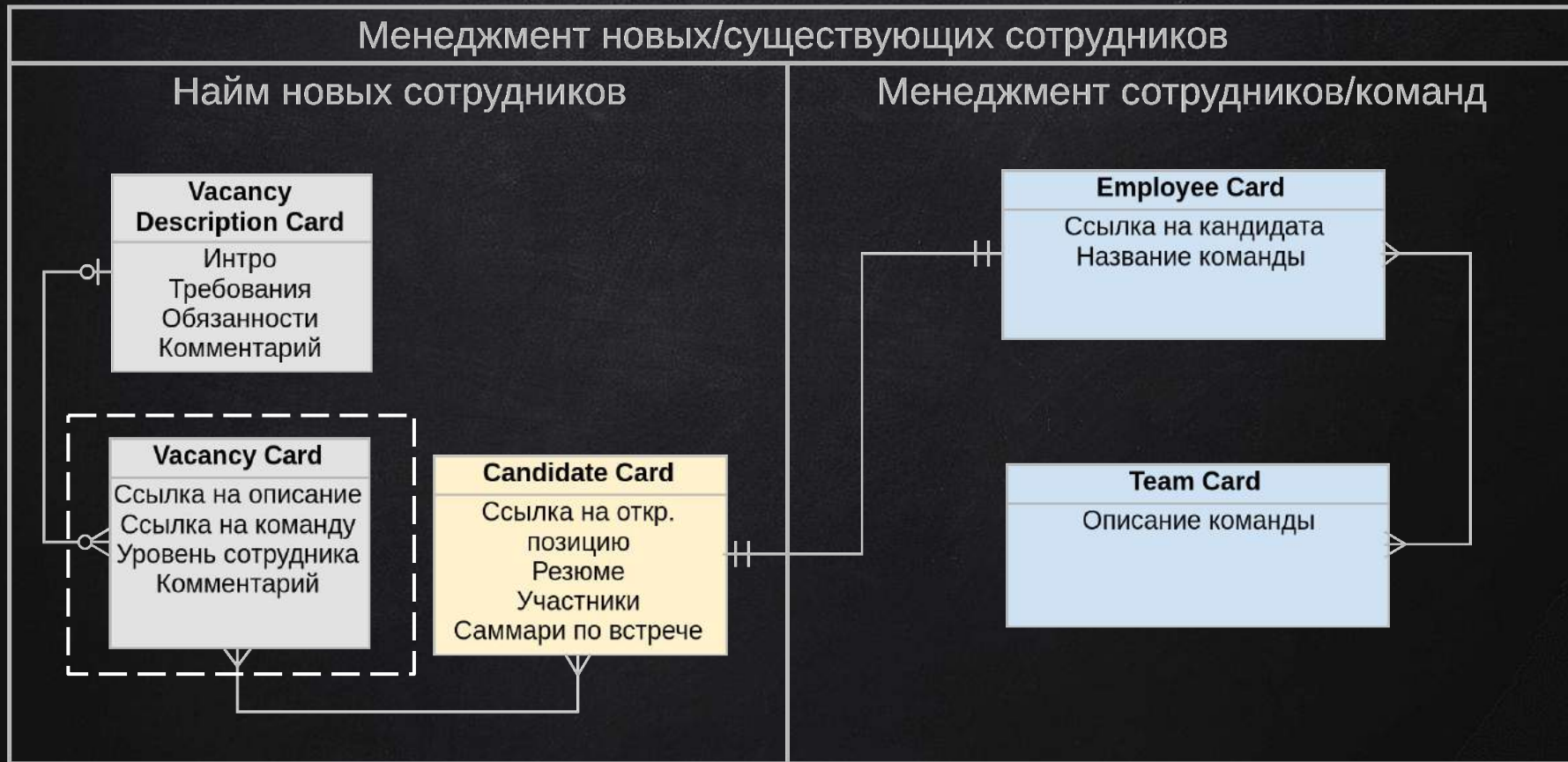
## Требования

*Какие требования мы предъявляем для кандидатов на эту вакансию*

Page properties | id = vacancy-card | hidden = true

name	название вакансии
type	функциональный тип специалиста <a href="#">qa/developer/manager/analyst/...</a>
comment	комментарий

# Диаграмма связей карточек

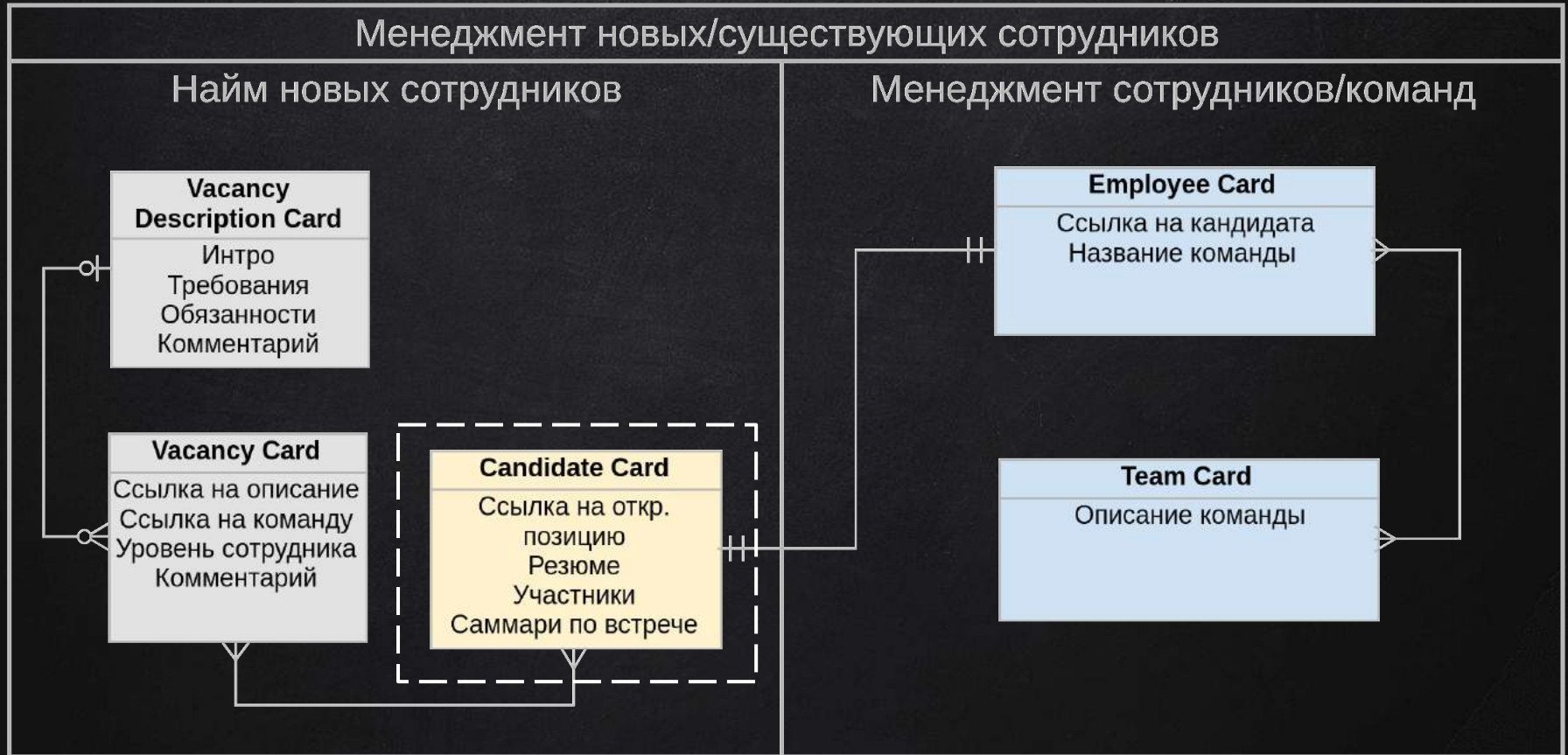


## Открытая позиция

Page properties | id = vacancy-card

<b>position</b>	название позиции, например <i>python developer</i>
<b>level</b>	уровень позиции, например <i>middle/senior</i>
<b>priority</b>	приоритет среди позиций с таким же описанием
<b>product</b>	название продукта/проекта, например <u><i>PFA/PFP</i></u>
<b>comment</b>	комментарий
<b>status</b>	<i>new/replacement</i> - новая ли вакансия или замена
<b>reason</b>	Если замена, то надо залинковать страницу сотрудника, которого планируем заменить
<b>employment</b>	<u><i>inhouse/outstaff</i></u>
<b>placement</b>	Москва/ТЦР СПб/out
<b>description</b>	ссылка на карточку с описанием
<b>task</b>	ссылка на задачу в пространстве HRS

# Диаграмма связей карточек





# Отчёт о собеседовании разработчика

## Резюме

Приложенное резюме кандидата

## Состав участников

- Кандидат
- Участник 1
- Участник 2

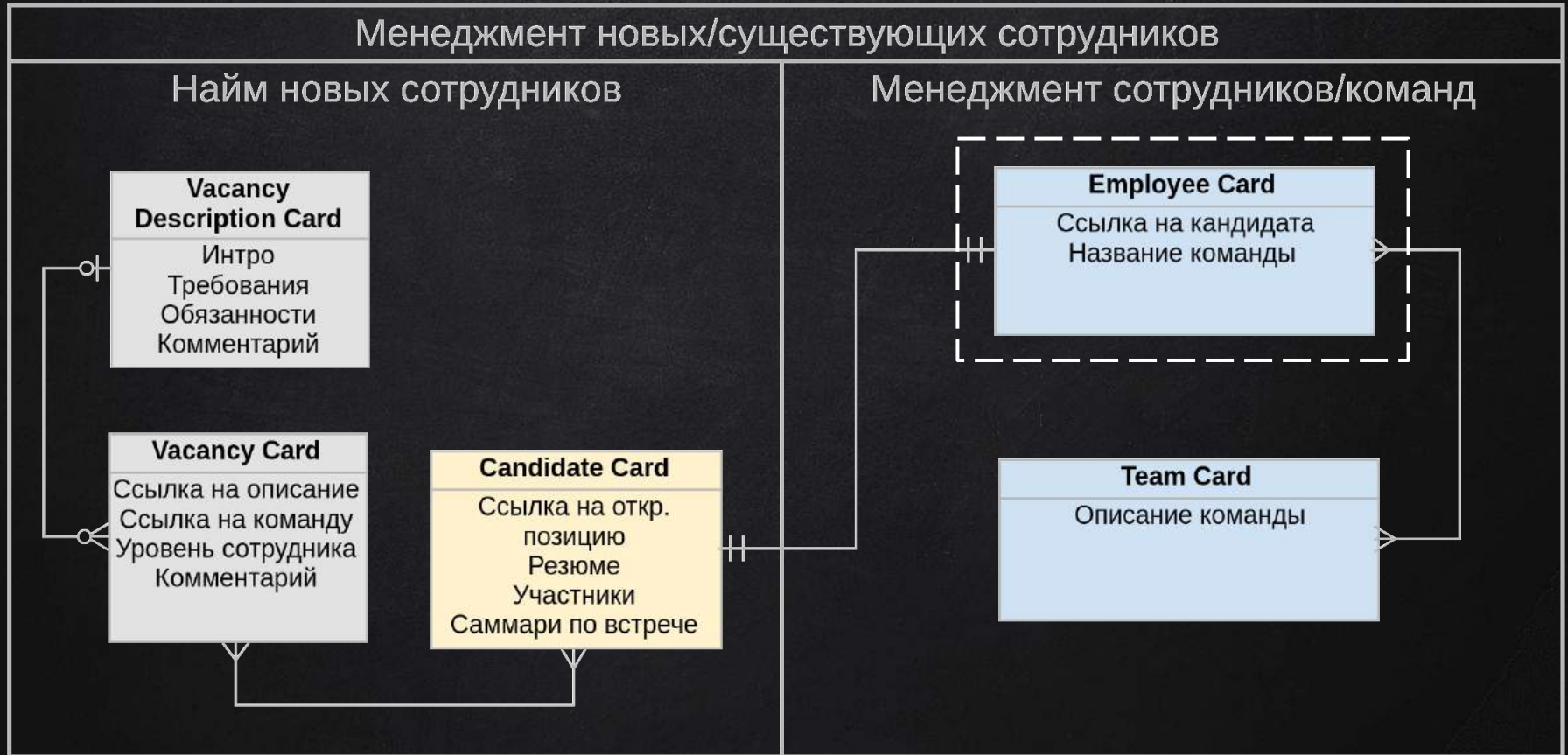
### Page properties | id = candidate-card

<b>login</b>	Имя кандидата (к примеру, Иванов Иван)
<b>position</b>	Компетенция (примеры, fullstack developer, frontend teamlead)
<b>product</b>	Оставить нужный - PFP, RnD
<b>статус</b>	Рассматривает предложение / Выйдет 18 Mar 2018 / Не подходит
<b>employment</b>	outstaff / inhouse
<b>placement</b>	Москва / out
<b>link</b>	ссылка на открытую позицию, на которую смотрим кандидата
<b>updated at</b>	📅 01 Jun 2018

## Summary

Основное содержание отчета, в котором описывается как прошло собеседование и к какому решению пришли.

# Диаграмма связей карточек



## Карточка сотрудника

User Profile | user = test\_user

Page properties | id = employee-card

<b>login</b>	Учетная запись
<b>position</b>	Компетенция (примеры, frontend developer, frontend teamlead)
<b>product</b>	PFP Home, PFP Cards, PFP Insurance, PFP Loans, PFP MVNO, PFP SME
<b>subproduct</b>	PFP Home, PFP Cards, PFP Insurance, PFP Loans, PFP MVNO, PFP SME
<b>lead</b>	Прямой руководитель (кто ставит задачи и кому отсчитывается сотрудник)
<b>resource-manager</b>	Кто записан руководителем по бумагам (кто подписывает отпуска.)
<b>placement</b>	Москва
<b>timezone</b>	GMT+3
<b>employee</b>	outstaff

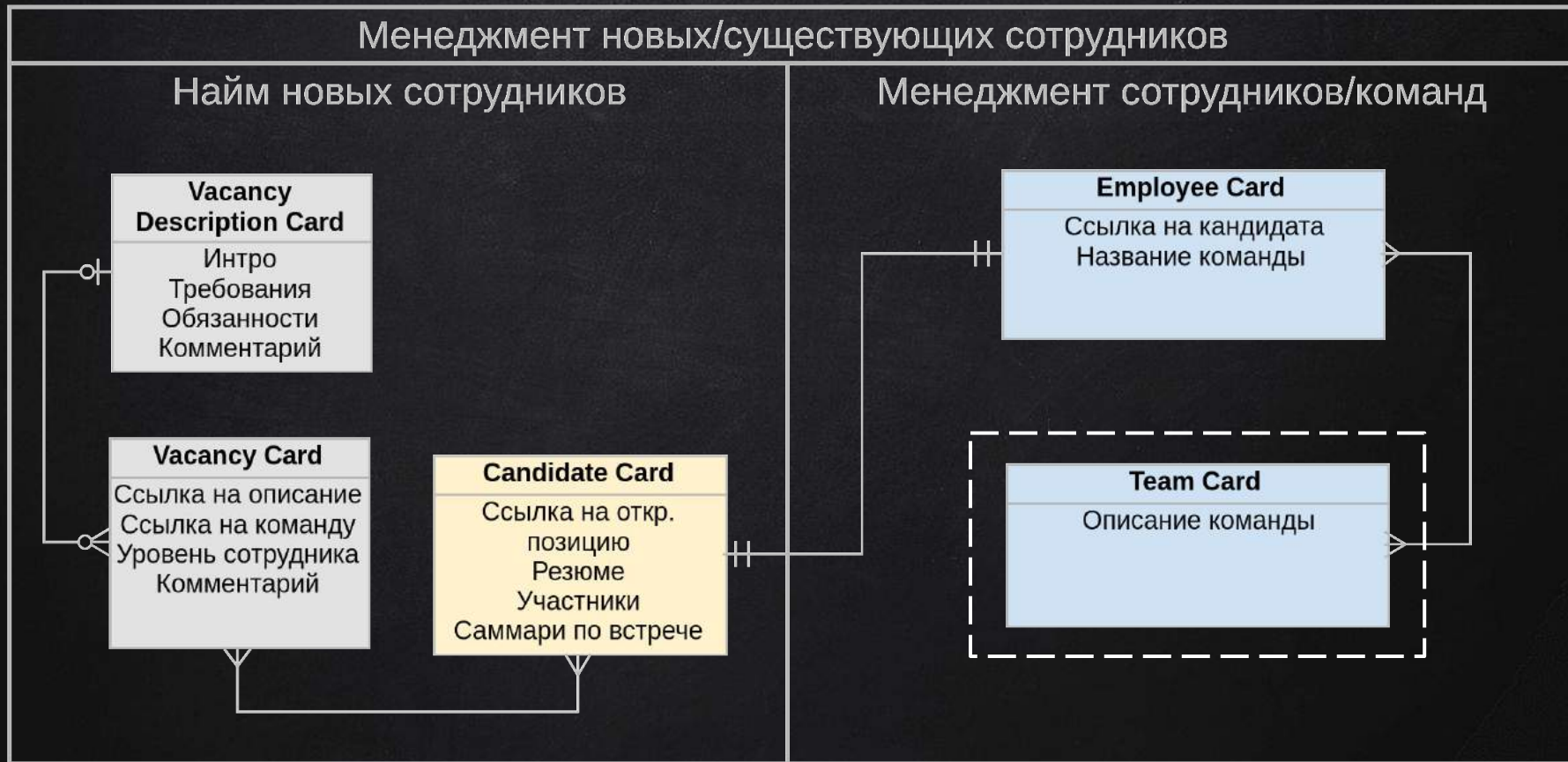
Tabs Container | direction = horizontal

Tabs Page | title = План развития

## Первый день

- Получить доменный пароль для входа во все сервисы Тинькофф
- Проверить, что хватает всех доступов

# Диаграмма связей карточек



# Шаблон страницы команды

## Интро

Описание команды. Что она делает и какие задачи решает. Команды бывают продуктовые и функциональные. Например: 1) [PFP Insurance](#) - страница продуктовой команды, 2) Команда обеспечения качества продукта - страница функциональной команды

## Состав команды

У команды должен быть свой label, который используется для прометки карточек сотрудников, карточек открытых позиций, карточек собеседований. Например, label может быть team-web-tech. Отчеты ниже надо подправить, поставив label новой команды.

Localtab | title = team-web-tech

### Current

Page properties report | cql = label = "employee-car..."

### Vacancies

Page properties report | cql = label = "vacancy-card..."

### InProgress

Page properties report | cql = label = "candidate-ca..."

Page properties | id = vacancy-card | hidden = true

Для построения отчетов надо заполнить табличку ниже

name	название команды
label	label команды, например, team-web-tech
task-tracker-link	ссылка на task tracker с задачами команды





## WHAT WE DID (EARLY 2018)

- Create separate hr section (in our wiki)
- Create performance review process (see link in sources)



## WHAT WE DID (EARLY 2018)

- Create separate hr section (in our wiki)
- Create performance review process (see link in sources)
- Create list of available trainings and process for requests



## WHAT WE DID (EARLY 2018)

- Create separate hr section (in our wiki)
- Create performance review process (see link in sources)
- Create list of available trainings and process for requests
- Create postmortem process and postmortem templates (see link in sources)



## WHAT WE DID (EARLY 2018)

- Create separate hr section (in our wiki)
- Create performance review process (see link in sources)
- Create list of available trainings and process for requests
- Create postmortem process and postmortem templates (see link in sources)
- ...

ADD SOME CONFLUENCE MAGIC







# HOW IT WORKS IN CONFLUENCE

## DATA AND REPORTS

- Page Properties
- Page Properties Report
- Pivot Table
- Table Filter

Created by

last modified on Jul 24, 2019

## Данные сотрудника


login	@ Gri
position	frontend teamlead
product	PFP Cards
subproduct	
lead	@ Fir
resource-manager	@ ls
placement	ТЦР СПб
timezone	GMT+3
employee	inhouse

## Результаты Performance Review

[Performance review][201 ] -

 Like

likes this

 employee-card team-development product-team-pfp developer-frontend  
developer-javascript product-team-cards employment-inhouse

# PFP Cards

Created by [\[name\]](#), last modified by [\[name\]](#) on Oct 24, 2019

Вы находитесь на странице команды PFP Cards, которая входит в состав группы Привлечение. Мы отвечаем за приложения, которые поддерживают страницы разделов <https://www.tinkoff.ru>

[Полный список урлов](#) —

Type	Product
Status	<span>OPEN</span>
JIRA Project	PFP CARDS
Slack	pfp-cards
Description	Банковские карты: кредитные и дебетовые

## Страницы

- > PFP Cards — Результаты встреч
- > PFP Cards — Проекты
- > PFP Cards — Документация
- > PFP Cards — Приложения
- Ответы на базовые вопросы в первые дни работы
- > PFP Cards — Ретроспективы
- > Cards - Формы

## Приложения

App	Description	Repository	Owner
pfpcards	Основное продуктивное приложение		@ Gri
pfpdistance			@ Gri
pfpplatinum			@ Gri

## Команда

Link	position	placement	timezone
	frontend developer	Екатеринбург	GMT+5
	frontend developer	СПБ	GMT+3
	frontend developer	Новосибирск	GMT+7
	frontend teamlead	СПБ	GMT+3
	product manager	Москва	
	qa-full-stack	(Витебск)	
	qa-functional	(Витебск)	GMT+3
	release manager	Москва	GMT+3

## Цели

### Продукт

- Облегчить поддержку и развитие блоков и форм
- Увеличить конверсию в заявку/утилизацию банковских продуктов
- Поддержка задач смежников

### Процесс

- Релизиться не реже раза в 2 недели
- Поставлять задачи в среднем не медленнее, чем за 15 дней

## Календарь

## График релизов

[product-team-cards](#) [team-card](#) [product-team-pfp](#) [team-in-progress](#) 



# HOW IT WORKS IN CONFLUENCE

## NAVIGATION

- Tabs Container
- Tabs
- Localtab Group
- Localtab
- Horizontal Navigation Bar
- Horizontal Navigation Bar Page
- Multiexcept

Current

all

Inhouse

Outstaff

Open Vacancies

InProgress

Title	position	login	product	subproduct	lead
	frontend developer	@F	PFP Form Ops		@Ch
	frontend developer	@R	PFP Core	Formbuilder	@
	frontend developer	@G.	PFP Osago		@
	Верстальщик	@C	PFP Blocks		@Ar.
	frontend teamlead	@Д.	PFP SME		@Fl
	frontend techlead	@R	Библиотеки для трекинга и аналитики, Релизный пайплайн, Formbuilder		@F
	frontend developer	@G	Formbuilder		@F
	frontend architect	@M:	Tramvai		@P



FIRST STEPS

MIDDLE LEVEL

ADVANCED LEVEL  
ADD GRAPHS

DATE

LATE 2016

MIDDLE 2017

EARLY 2018

MIDDLE 2019

HEAD  
COUNT

10

30

70

150

RELATIONS

Simple &  
Inside  
teams

Simple  
&  
cross  
teams

Complex  
&  
cross  
teams

Complex &  
cross  
teams &  
deps



## WHAT WE HAD (MIDDLE 2019)

- We are even larger (150 people)



## WHAT WE HAD (MIDDLE 2019)

- We are even larger (150 people)
- We need tools for analyzing links between teams, employees, projects, vacancies, etc



## WHAT WE HAD (MIDDLE 2019)

- We are even larger (150 people)
- We need tools for analyzing links between teams, employees, projects, vacancies, etc
- We need tools for visualization of team health and disorders



## WHAT WE DID (MIDDLE 2019)

- We decided to use graph database (i.e. Neo4j)







## WHAT WE DID (MIDDLE 2019)

We decided to use graph database (i.e. Neo4j)

Entities became Nodes

Employee

Team

Subteam

Guild

Vacancy



## WHAT WE DID (MIDDLE 2019)

- We decided to use graph database (i.e. Neo4j)
- Entities became Nodes
- Links became Edges

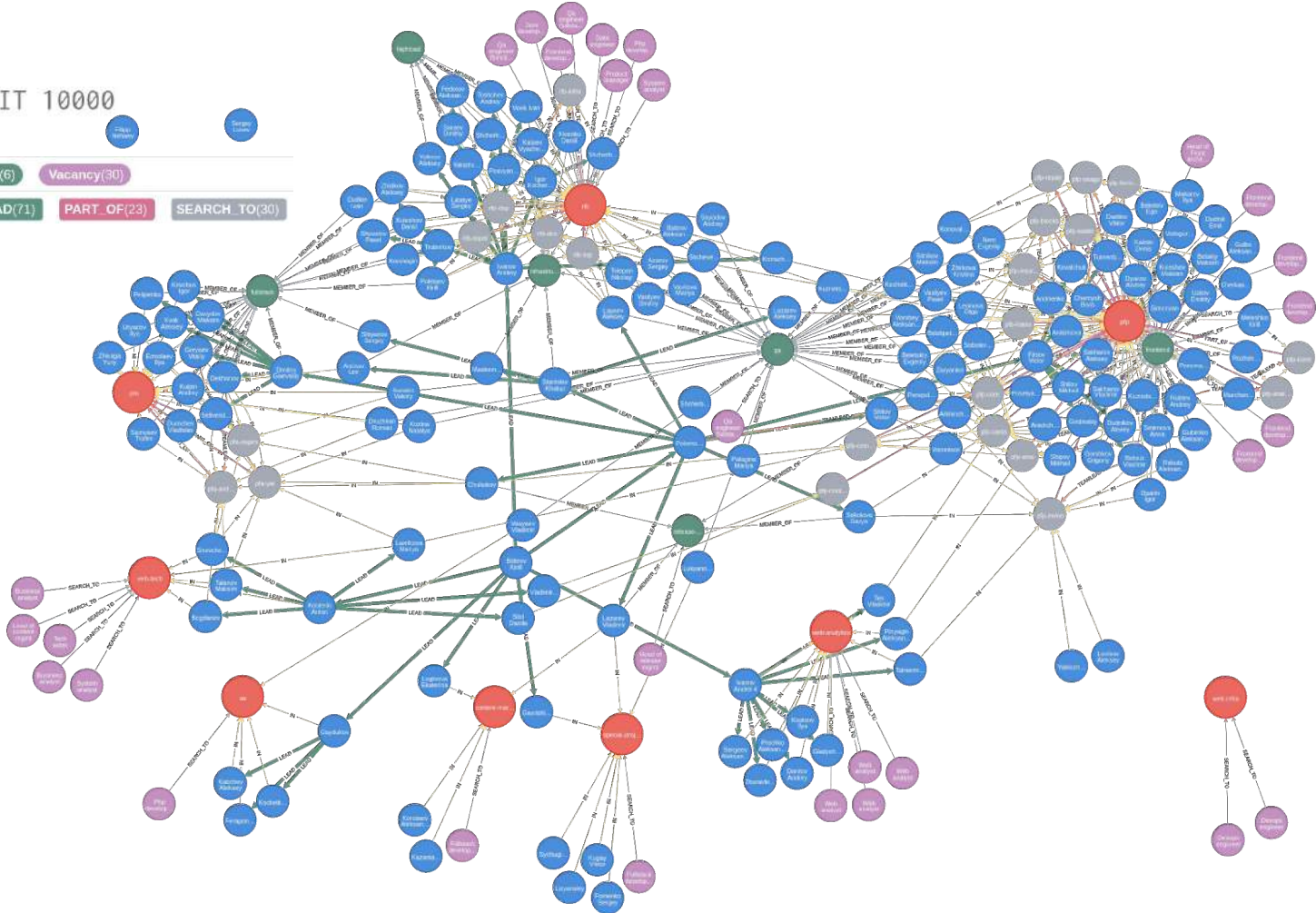


# The “whole” graph

\$ MATCH (n) RETURN n LIMIT 10000

Legend for graph relationships:

- Employee(150)
- Team(9)
- Subteam(23)
- Guild(6)
- Vacancy(30)
- TEAMLEAD(17)
- PH(276)
- MEMBER\_OF(112)
- LEAD(71)
- PART\_OF(23)
- SEARCH\_TO(30)

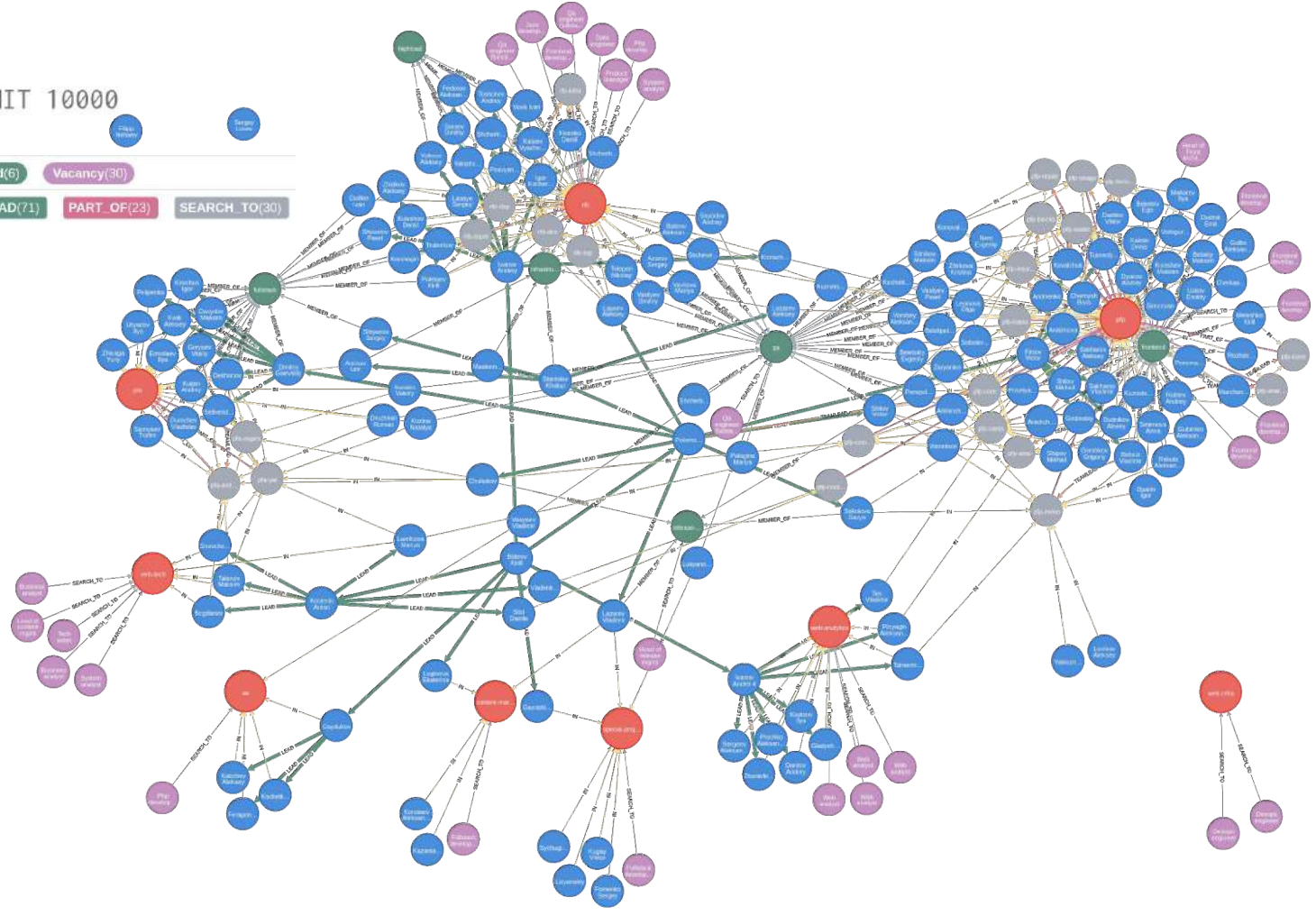


# The "whole" graph

\$ MATCH (n) RETURN n LIMIT 10000

Legend for graph relationships:

- Employee(150)
- Team(9)
- Subteam(23)
- Guild(6)
- Vacancy(30)
- TEAMLEAD(17)
- PH(276)
- MEMBER\_OF(112)
- LEAD(71)
- PART\_OF(23)
- SEARCH\_TO(30)



WTF?

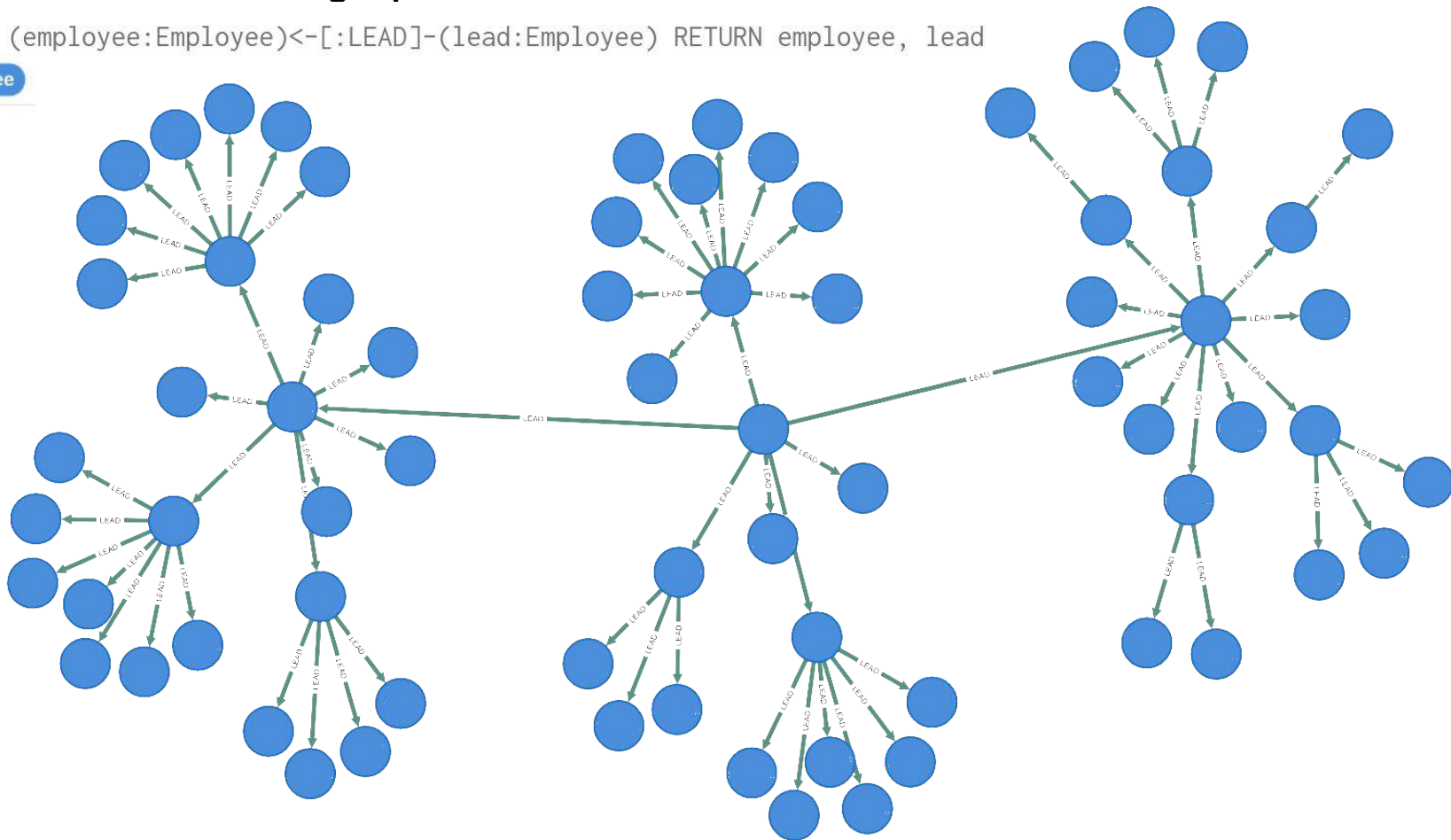


# “Leader – subordinate” graph

```
$ MATCH (employee:Employee)<-[:LEAD]-(lead:Employee) RETURN employee, lead
```

Employee

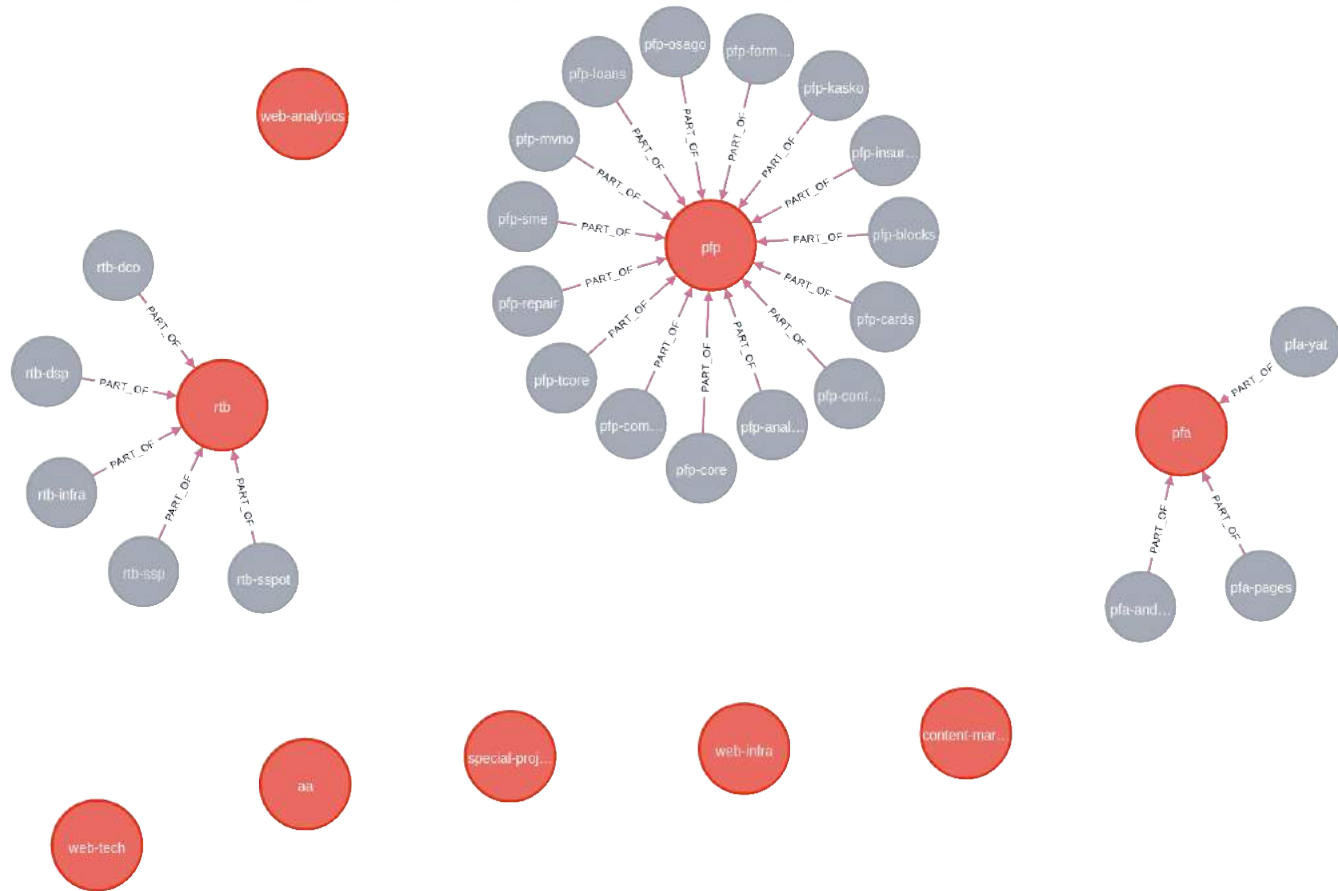
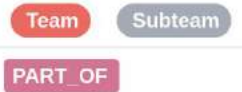
LEAD





# “Teams – subteams” graph

\$ MATCH (team:Team) RETURN team UNION MATCH (team:Subteam) RETURN team



# “Manager-TeamLeader-team” graph

```
MATCH (lead:Employee)-[leadlink:LEAD]->(employee:Employee)-[teamlead:TEAMLEAD]->(team:Team)
```

```
RETURN lead, employee, team
```

```
UNION
```

```
MATCH (lead:Employee)-[leadlink:LEAD]->(employee:Employee)-[teamlead:TEAMLEAD]->(team:Subteam)
```

```
RETURN lead, employee, team
```

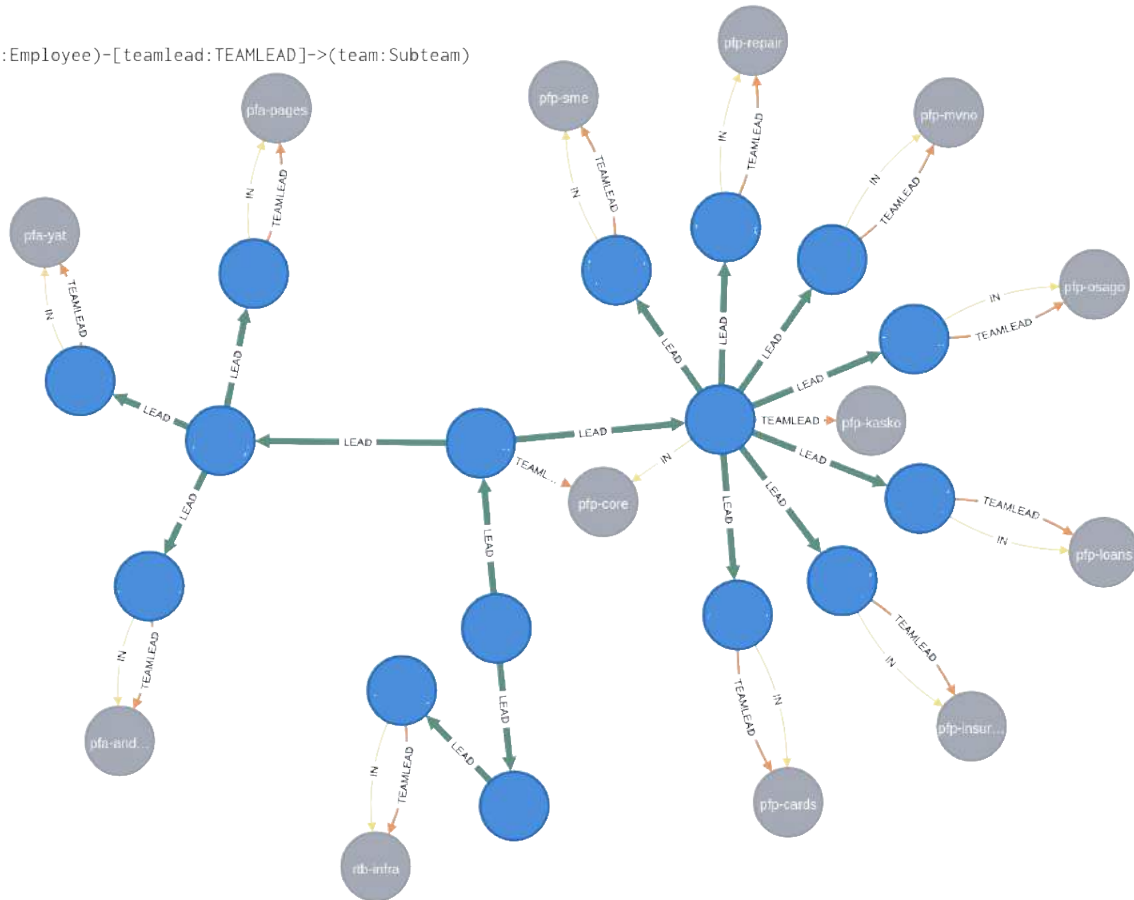
Employee

Subteam

LEAD

TEAMLEAD

IN



# “Manager-TeamLeader-team” graph

```
MATCH (lead:Employee)-[leadlink:LEAD]->(employee:Employee)-[teamlead:TEAMLEAD]->(team:Team)
```

```
RETURN lead, employee, team
```

```
UNION
```

```
MATCH (lead:Employee)-[leadlink:LEAD]->(employee:Employee)-[teamlead:TEAMLEAD]->(team:Subteam)
```

```
RETURN lead, employee, team
```

Employee

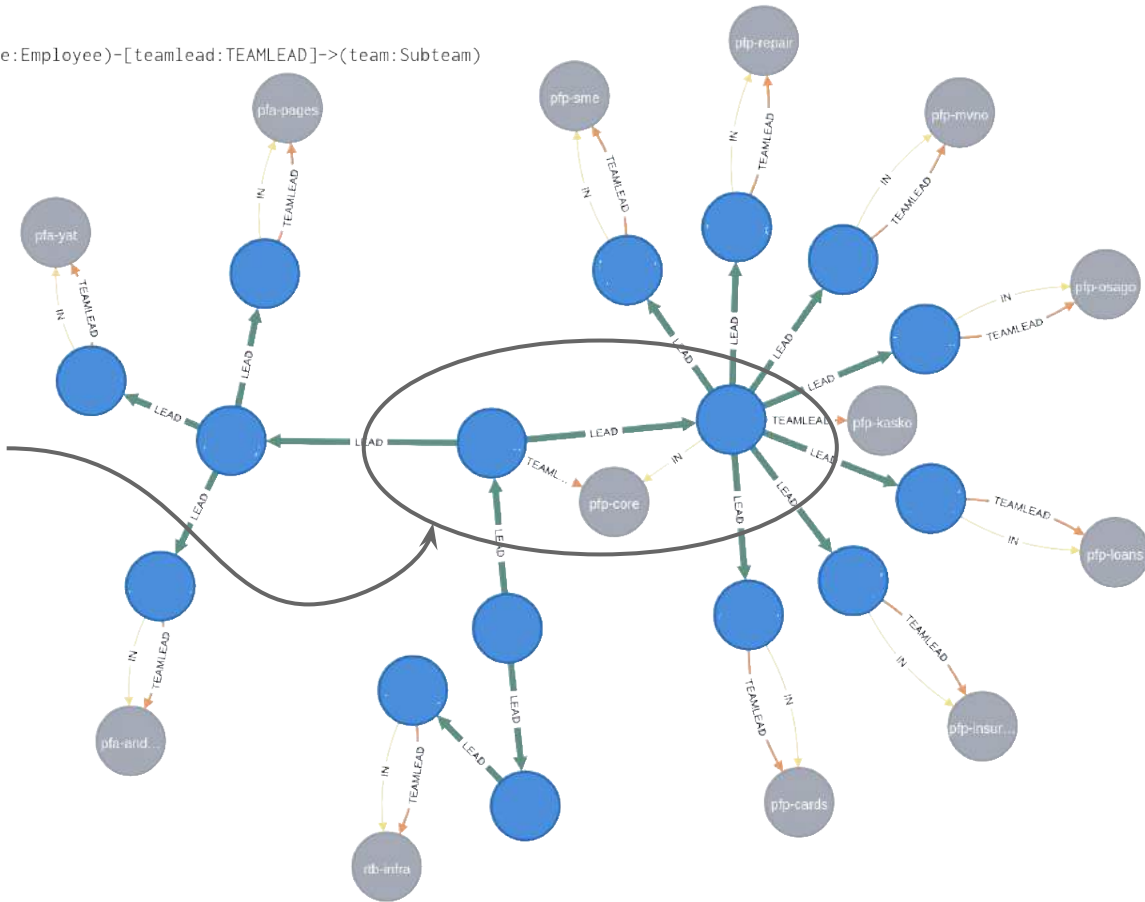
Subteam

LEAD

TEAMLEAD

IN

WTF?

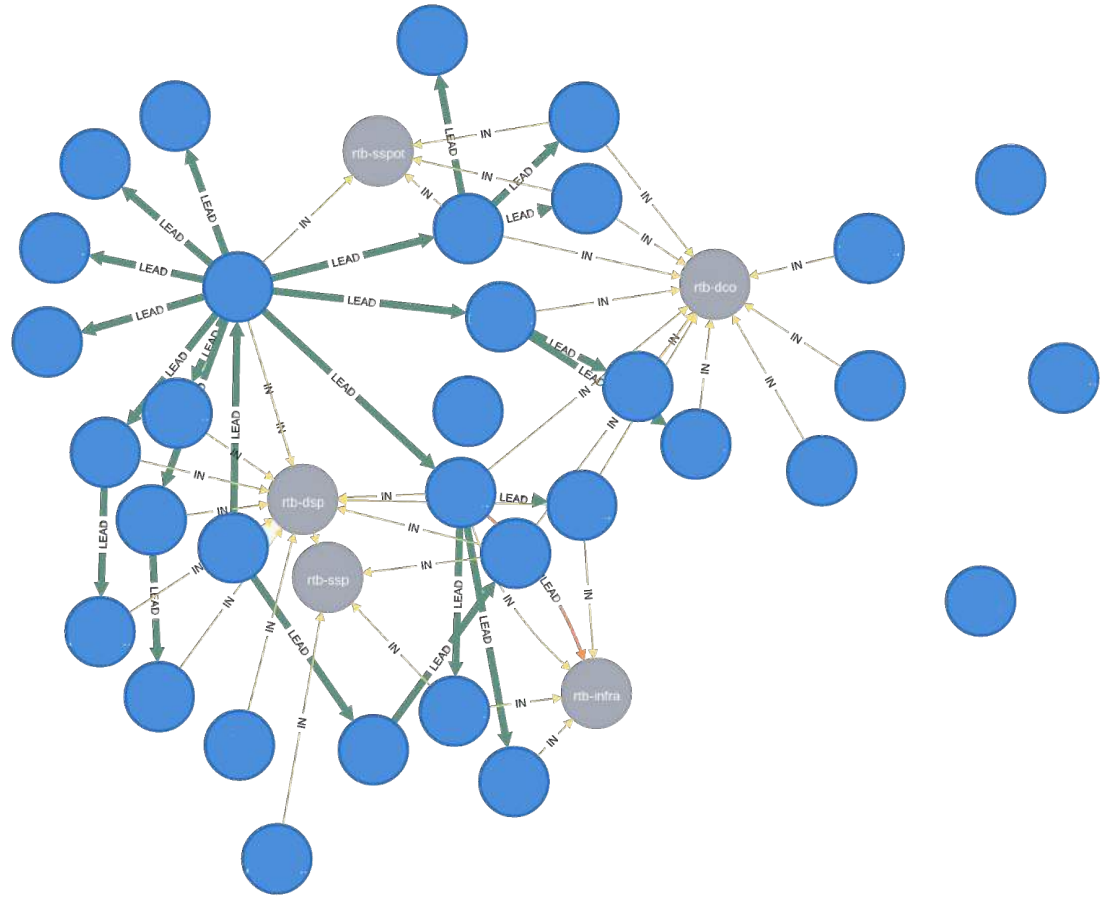
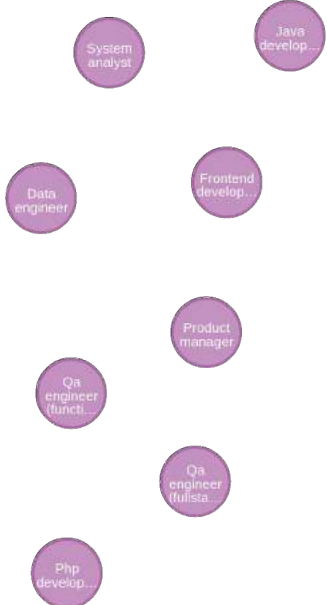


# “Inner structure of one team” graph

```
$ MATCH (n:Team)<-[*]-<connected> WHERE n.label = 'product-team-rtb' RETURN connected
```

Subteam Employee Vacancy

IN LEAD TEAMLEAD

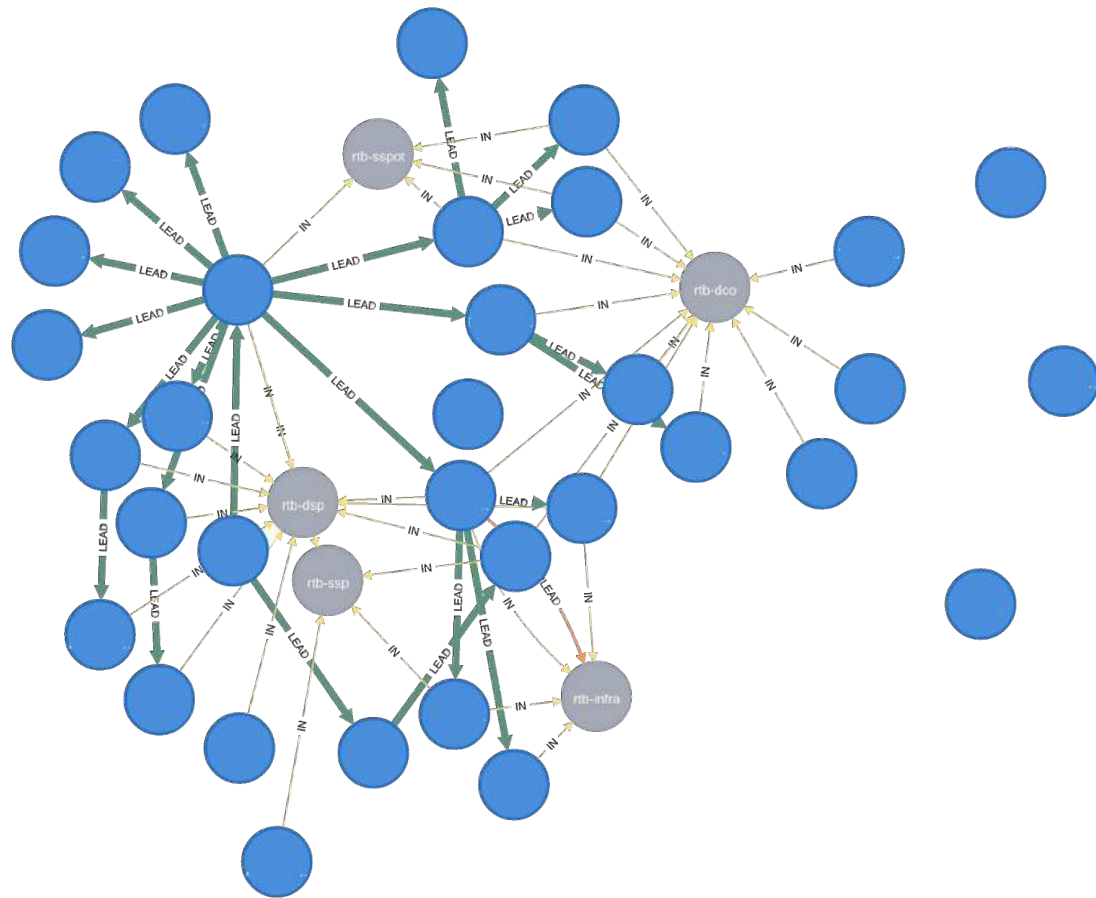


# “Inner structure of one team” graph

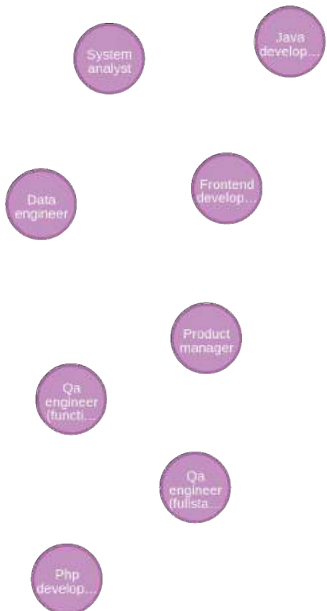
```
$ MATCH (n:Team)<-[*]->(connected) WHERE n.label = 'product-team-rtb' RETURN connected
```

Subteam Employee Vacancy

IN LEAD TEAMLEAD



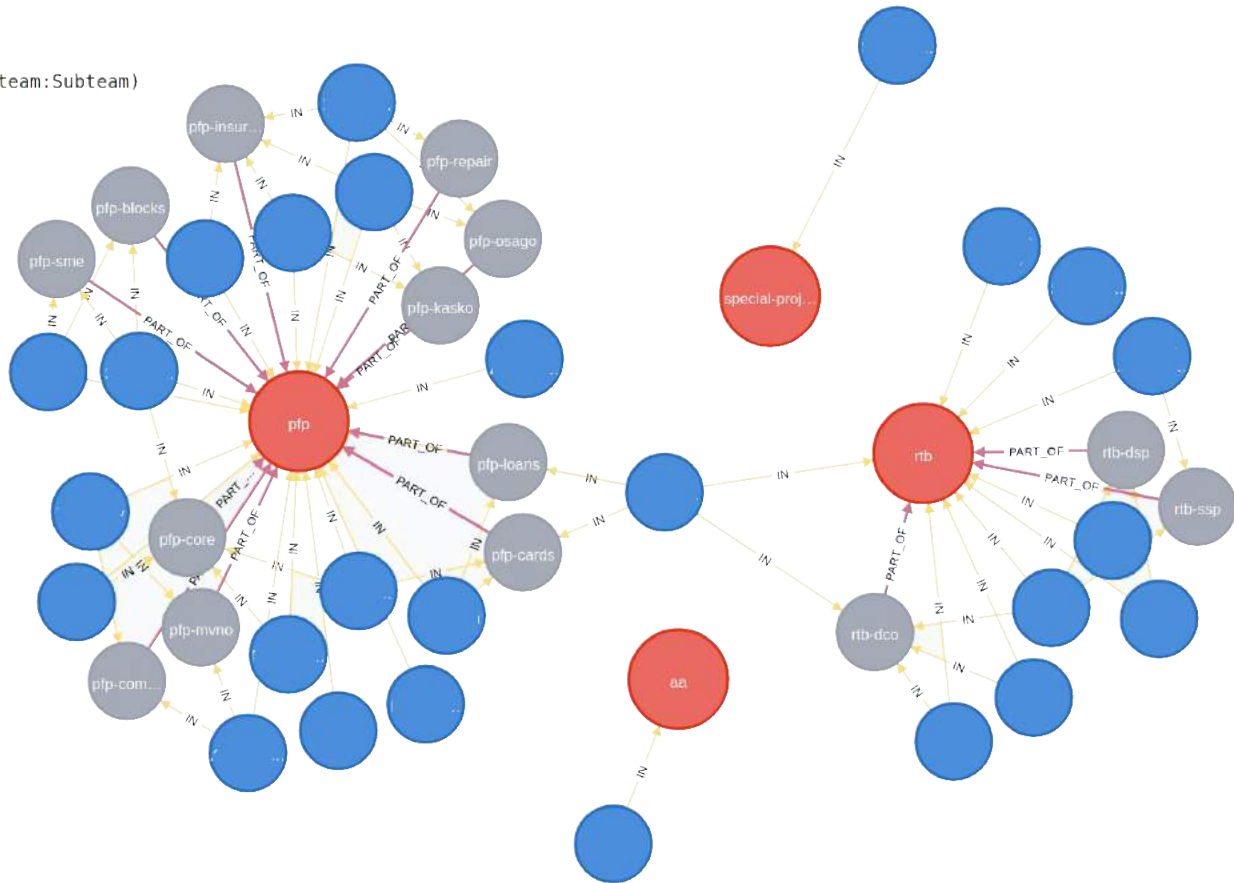
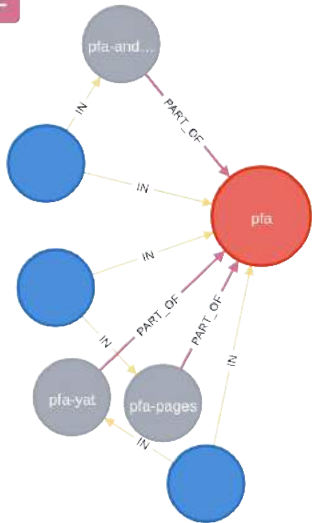
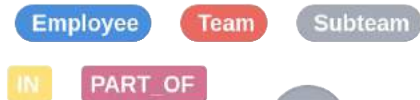
WTF?





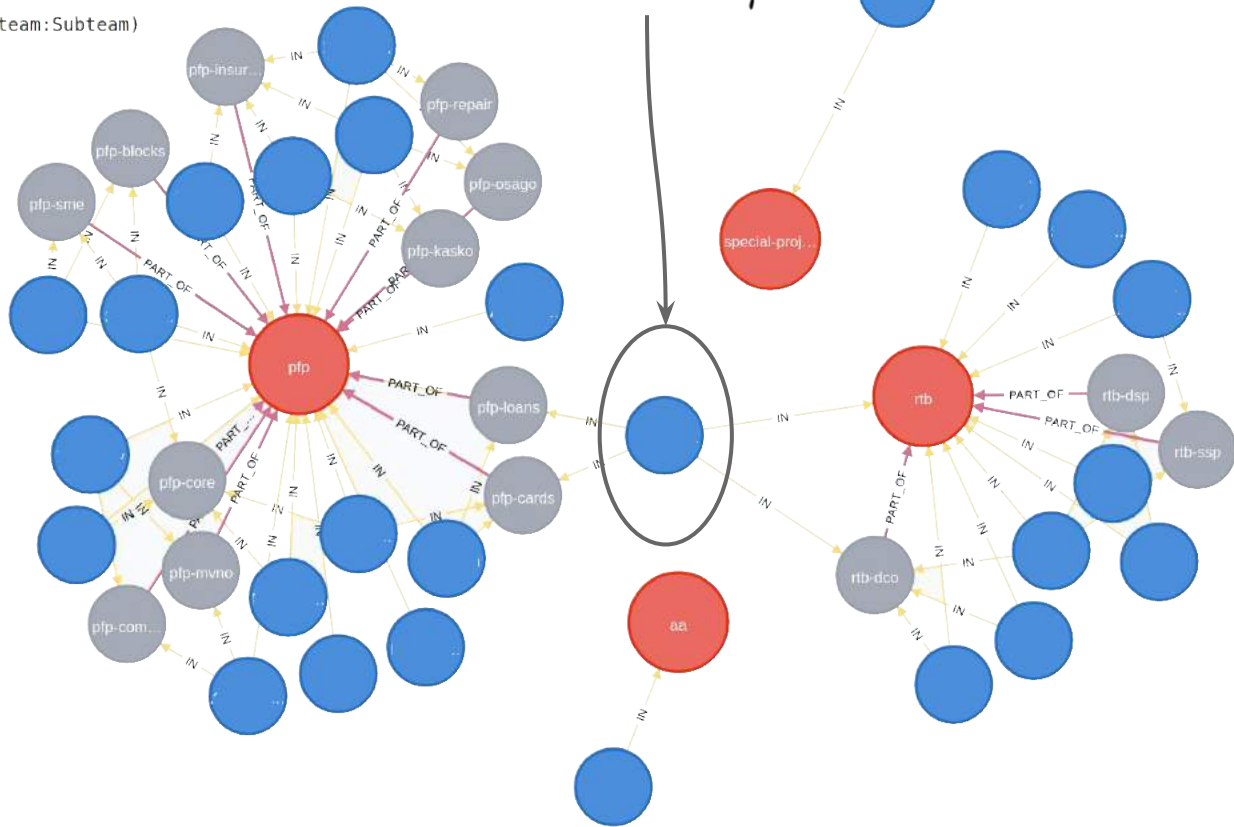
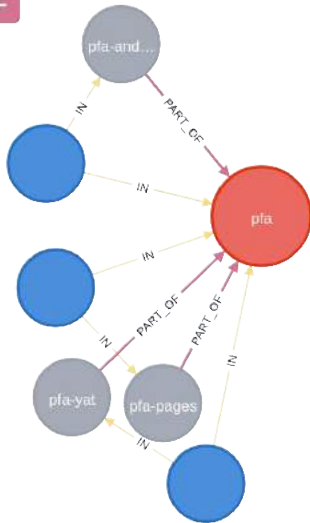
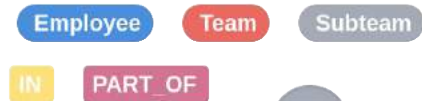
# “Qa engineers distribution per teams” graph

```
MATCH (n:Guild)-[r:MEMBER_OF]-(connected)-[in:IN]->(team:Team)
WHERE n.name = 'qa'
RETURN connected, team
UNION
MATCH (n:Guild)-[r:MEMBER_OF]-(connected)-[in:IN]->(team:Subteam)
WHERE n.name = 'qa'
RETURN connected, team
```



# “Qa engineers distribution per teams” graph

```
MATCH (n:Guild)-[r:MEMBER_OF]-(connected)-[in:IN]->(team:Team)
WHERE n.name = 'qa'
RETURN connected, team
UNION
MATCH (n:Guild)-[r:MEMBER_OF]-(connected)-[in:IN]->(team:Subteam)
WHERE n.name = 'qa'
RETURN connected, team
```





# SUMMARY

## SUMMARY

- You need some regulated process for adding/updating facts

## SUMMARY

- You need some regulated process for adding/updating facts
- You need useful reports for participants



## SUMMARY

- You need some regulated process for adding/updating facts
- You need useful reports for participants
- You don't need complicated system for knowledge sharing

## SUMMARY

- You need some regulated process for adding/updating facts
- You need useful reports for participants
- You don't need complicated system for knowledge sharing
- You even can use confluence for simple cases

## SUMMARY

- You need some regulated process for adding/updating facts
- You need useful reports for participants
- You don't need complicated system for knowledge sharing
- You even can use confluence for simple cases
- You can use graph databases for advanced cases with complex systems with many links



## SOURCES

- ❑ Confluence Manual “Page Properties Macro” – [bit.ly/2qanxF4](https://bit.ly/2qanxF4)
- ❑ Confluence Manual “Page Properties Report Macro” – [bit.ly/2N5IMSA](https://bit.ly/2N5IMSA)
- ❑ Book “Graph Databases Specs” by Ian Robinson, Jim Webber and Emil Eifrem – [bit.ly/32ZQRwK](https://bit.ly/32ZQRwK)
- ❑ Try neo4j in cloud sandbox – [neo4j.com/sandbox-v2/](https://neo4j.com/sandbox-v2/)
- ❑ “Tinkoff.ru. How we hire people and work with their motivation” by A. Polomodov – [bit.ly/320YmSB](https://bit.ly/320YmSB)
- ❑ “Tinkoff. Postmortem culture – how we learn on fuckups” by A. Polomodov – [bit.ly/2q2pXWn](https://bit.ly/2q2pXWn)

You can find me at  
[fb.com/alexander.polomodov](https://fb.com/alexander.polomodov)  
[alexander.polomodov@gmail.com](mailto:alexander.polomodov@gmail.com)