

Как подготовит к продаже и как продать software-проект

TechTunnel

Михаил Радченко



TechTunnel

Transfer of technologies & business on the world market

- Due Diligence
- Patent service
- Legal service
- Company incorporation
- Business service
- Accounting services
- Marketing & PR

USA • Europe • Japan • Korea • China

Содержание:

I ЧАСТЬ Базовые положения

- Что можно продать
- Кто может купить
- Как проходит покупка

II ЧАСТЬ Разбор вопросов

Что можно продать?

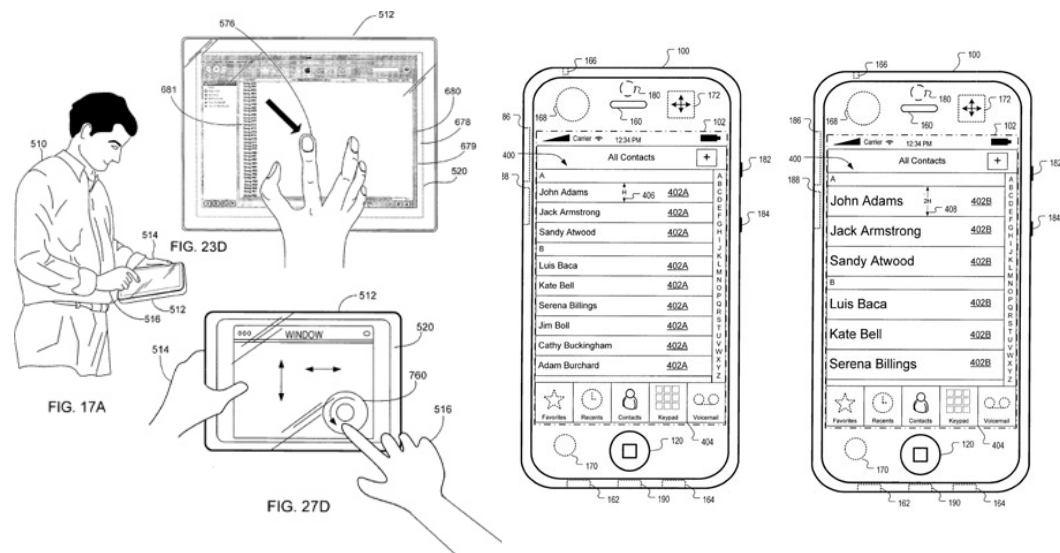
- Изобретение
- Компанию
- Бизнес
- Followers

Объект продаж - изобретение

Изобретение

Виды

- Utility patent



- Design patent



Изобретение

Стадии развития

- Идея
- Техническое описание
- Прототип
- Техническая документация
- Опытный образец
- Конструкторско-технологическая документация
- Изготовление / Выпуск на рынок

Изобретение

Стадии защиты

- Know-how
- Служебная информация
- Patent pending
- Патент

Объект продажи - компания

Компания

Структура объекта

- Оформленные наработки
- Оформленная команда
- Оформленный маркетинг
- Оформленный капитал

Компания

Оформленные наработки

- Технические решения
- Авторские произведения
- Служебная информация
- Учёт разработок и выплат

Компания

Оформленная команда

- Служебность разработок
- Неразглашение информации
- Неконкуренция
- Опционы топам

Компания

Оформленный маркетинг

Маркетинг продуктов/услуг

- Маркетинговые исследования
- Маркетинговые планы
- Метрики (TAM / SAM / SOM)

Маркетинг компании

- Партнёры, соинвесторы, менторы
- Отзывы, публикации, PR
- Word trade mark / Graphic trade mark

Компания

Оформленный капитал

- Чистая юрисдикция
- Акционирование
- Shareholders Agreement
- Опционы персонала
- Счета / Займы / Долги

Объект продажи - бизнес

Бизнес

- Схема денежных потоков
- Генератор прибыли
- Рентабельность
- Риски

Объект продаж - Followers

Followers

- Скорость роста
- Потенциальный объём

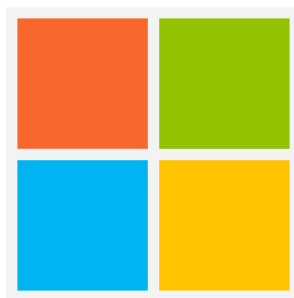


КТО МОЖЕТ КУПИТЬ?

- Профильные компании
- Финансовые инвесторы
- Случайные покупатели

Кто может купить

Профильные компании (100%)



Кто может купить

Финансовые инвесторы

- Индивидуальные инвесторы (ангелы) \$5K-\$100K
- Венчурные фонды \$0.5M-\$2M
- Инвестиционные фонды \$2M-\$20M

Кто может купить

Случайные покупатели

Как проходит покупка?

Как проходит покупка

Изобретения

- Покупка патентов
- Лицензирование
- Найм разработчиков

Компании

- Покупка акций

Бизнес

- Конвертируемый (мезонинный) долг
- Кредитование под залог

Followers

- Найм разработчиков
- Покупка акций
- Конвертируемый (мезонинный) долг
- Кредитование под залог

Разбор вопросов

- Кому и что продать можно, а кому и что - нельзя?
- Как защитить оригинальные разработки software-проекта?
- Чем маркетинг проекта отличается от маркетинга услуг проекта?
- Как оформить команду проекта что бы его захотели и смогли купить?
- Как оформить активы проекта и инвестиции его основателей?
- Как структурируются сделки венчурного внешнего инвестирования?
- Чем software-бизнес отличается от software-хобби?
-

TechTunnel

Курс "Продажа технологических разработок"

Аннотация: Курс по продаже технологических разработок

Аудитория: Инициаторы технологических проектов менеджеры технологических компаний менеджеры венчурных и инвестиционных фондов специалисты работающие в области коммерциализации технологических разработок

Длительность: 7/14 час

Программа:

I ЧАСТЬ "DueDiligence разработок"

Проверка новизны

- Патентный поиск (РФ США Европа)
- Поиск по открытым источникам
- Отчёт о поиске

DD уровня защиты

- Пакета организационной / разрешительной документации
- Заявленных затрат на защиту
- Обременений / ограничений / прав третьих лиц

DD патентов

- Уровня патентной документации

